

Technico-commercial(e)

En agencements généraux

Mission

- Analyse de projets d'agencement, de menuiserie et de mobilier sur mesure
- Recherche de fournisseurs et demandes d'offres
- Approche de solutions techniques
- Contacts réguliers avec la clientèle, architectes et bureaux d'études
- Etablissement de calculations et devis d'agencement
- Transmission des dossiers au bureau d'étude technique

Profil

- Issu de la filière de formation des métiers du bois (menuisier, ébéniste, technicien)
- Bon niveau de technique d'agencement bois
- Expérience réussie dans une entreprise d'agencement
- De nature proactive et confidentielle
- Autonomie, précision et rigueur
- Bonnes connaissances d'anglais ou d'allemand niveau B1 serait un plus
- Domicilié en suisse
- Connaissances informatiques :
ERP Triviso Bois et Suite Microsoft Office (Word, Excel, Outlook)
Autocad 2D serait un plus

Nous offrons

- Poste de travail au sein d'une petite équipe dynamique
- Travail sur des projets d'envergure mondiale
- Différents secteur d'activités (Travel Retail, HORECA, Horlogerie, Privés)
- Avantages et stabilité d'une entreprise de plus de 33 ans d'existence
- Environnement agréable et moderne

Faites-nous parvenir votre dossier sur :
info@raboudgroup.com